



Senior Kundenberater*in Mobilität

Standortunabhängig

Als erste sozial-ökologische Bank zielen wir mit allem, was wir tun, darauf ab, nachhaltige, individuelle und gesellschaftliche Entwicklung zu ermöglichen. Als Pionier sozial-ökologischer Bankarbeit investieren wir das bei uns angelegte Geld sinnstiftend und transparent - und dies bereits seit 1974. Seither haben wir uns und das alternative Bankwesen stetig und erfolgreich weiterentwickelt. Neue Mobilität braucht innovative Lösungen. Die GLS Bank leistet ihren Beitrag für einen echten Wandel. Ein existenzieller Baustein auf dem Weg zur Erreichung der Klimaziele ist die Unterstützung der Wende in der Mobilität, weg von fossilen und hin zu nachhaltigen Mobilitätslösungen.

Für die Geschäftsfeldentwicklung Mobilität suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n Senior Kundenberater*in Mobilität. Ziel der Geschäftsfeldentwicklung ist die Reduktion von Zugangshürden gegenüber "neuer Mobilität". Wir möchten Kommunen sowie Unternehmen dabei begleiten, neue Mobilitätslösungen umzusetzen, um Menschen einen einfachen Zugang zu verschaffen und Anreize zu geben, Ihr Mobilitätsverhalten nachhaltig zu verändern. Direktes Bezahlen mit vorhandener Bankkarte an Ladesäulen wird durch Giro-e möglich gemacht.

Die Tätigkeit kann unabhängig vom Wohnort ausgeübt werden.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Beratung zum Ausbau der Ladeinfrastruktur sowie zu Giro-e als Bezahlsystem
- Neukundengewinnung und Umsetzung der Wachstumsstrategie
- Umsetzungsbegleitung von Mobilitätsprojekten bei Kunden
- Strategischer Ausbau unseres Netzwerkes sowie die Betreuung interner und externer Dienstleister
- Angebotsentwicklung und Produktmanagement für Giro-e
- Umsetzung zielgruppenorientierter Mobilitätspakete und Systemlösungen inklusiver Preis- und Vertragsmanagement für Gewerbe-, Industrie und öffentliche Kunden.
- Einsatz bei vertrieblichen Einsätzen, z.B. Messen
- Erarbeitung von Präsentationen und Vertriebsunterlagen

Für diese verantwortungsvolle Position bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Zusatzqualifikation wie beispielsweise ein Studium, bevorzugt in den Bereichen Verkehrs- oder Wirtschaftswissenschaften
- Großes Interesse und Begeisterung für das Thema Mobilität sowie idealerweise fundierte Fachkenntnisse
- Ausgeprägte Vertriebserfahrung verbunden mit verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnissen
- Ausgeprägte Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Kommunikationsstärke sowie soziale und interkulturelle Kompetenz
- Hohes technisches Verständnis sowie eine strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Kenntnisse zum digitalen Payment
- Kunden- und Dienstleistungsorientierung sowie ein ausgeprägtes Organisationsvermögen

Wie bieten Ihnen:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis sowie einen sicheren Arbeitsplatz in einer sozial-ökologischen Bank
- Vielfältige Benefits wie z.B. betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, flexible Arbeitszeit, vermögenswirksame Leistungen
- Die Chance durch Ihre Mitarbeit ein einzigartiges Mobilitätsprodukt nachhaltig im deutschen Markt zu verankern und mit Ihrer Persönlichkeit zu prägen

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher ausdrücklich alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, körperlichen Fähigkeiten, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität. Darüber hinaus setzen wir uns für eine flexible Arbeitszeit- und Arbeitsplatzgestaltung ein und versuchen gerne, mit Ihnen gemeinsam eine individuelle Lösung zu entwickeln.

Durch die nachhaltige Ausrichtung unseres Unternehmens bieten wir Ihnen eine Aufgabe mit Sinn. Wenn Sie diese interessante Chance anspricht und Sie unsere Werte teilen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an Mirko Schulte bis zum **18.05.2020** über unser [GLS Bewerberportal](#).